

Переход в онлайн:

- **Онлайн-тренинг**
- **Онлайн-школа**

Адамов Евгений
Кудрин Антон



ПИР-2020

Евгений Адамов

Тренер-методолог

- Учился в Австрии, Англии, России
- 15 лет разработки и ведения
- 100 онлайн сессий в этом году





Антон Кудрин

- Консультант по сопровождению изменений, организационной трансформации и клиентскому сервису
- Архитектор и ведущий стратегических сессий
- Член ассоциации спикеров СНГ (CISSA), профессиональный спикер по стандартам GCF (Global Speakers Federation)
- Тренер-преподаватель в программе Executive MBA в МИРБИС
- В прошлом: советник по развитию бизнеса Академии PwC, руководитель корпоративных университетов «РН-Информ» и «Сибинтек»

700+ часов
индивидуальной
практики;

6 лет преподаватель
в Академии PwC

Давайте обсудим?



1

Текущая ситуация

5

Методология (процесс)

2

Уточним определения

6

Работа с аудиторией

3

Основные отличия

7

Работа с техникой

4

Работа с запросом

8

Продажа B2C – Онлайн-школа

Давайте знакомится



- Кто вы?
- С чем хотите уйти?
- Чем готовы поделится?

Начинаем!

1 Текущая ситуация

2 Уточним определения

3 Основные отличия

4 Работа с запросом

5 Методология (процесс)

6 Работа с аудиторией

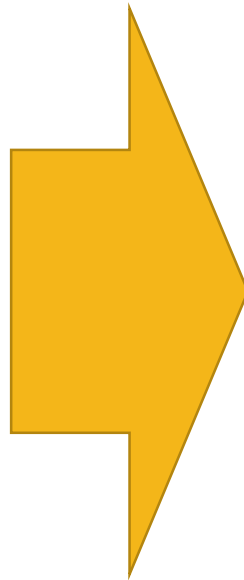
7 Работа с техникой

8 Продажа B2C – Онлайн-школа

Что хочется тренерам



COVID-19



Гипотеза

Онлайн это не временно, это **навсегда**
(как минимум частично)

Для заказчика

Плюсы:

- Охват
- Проектные команды
- Меньше отвлечения
- Проще организовать
- Bite Size
- Дешевле*

Минусы:

- Хуже фидбек от группы

Продолжаем

1

Текущая ситуация

5

Методология (процесс)

2

Уточним определения

6

Работа с аудиторией

3

Основные отличия

7

Работа с техникой

4

Работа с запросом

8

Продажа B2C – Онлайн-школа

Тренинг

метод **активного** обучения, направленный на развитие знаний, **умений и навыков** и установок.

**Самурай без меча
подобен самураю с
мечом но без меча**



Тренинг

метод **активного** обучения, направленный на развитие знаний, **умений и навыков** и установок.

Онлайн Тренинг

метод **активного** обучения, направленный на развитие знаний, **умений и навыков** и установок реализуемый без личного участия с помощью сети.

Основные отличия

- Быстрее устают
- Больше отвлечения внимания
- Меньше социального взаимодействия
- Меньше возможностей менять на ходу

Работа с запросом

- Интервью участников
- Диагностическая сессия

Методология (отдельные штрихи)

- Постоянная движуха
- Фокус
- Теорию вынести (кроме той, которую нужно «продать» группе)
- Крутые кейсы
- Шаги быстрее (видео короткое)
- «Снежный ком»
- Задача со звездочкой
- Практические задания/поддержка
- Парное ведение*

Работа с аудиторией


- Включенные камеры
- Активности релевантные группе
- Простые технические инструменты
- «Настоящих буйных мало, вот и нету вожаков»
- «Ипатьевский метод»
- Энергия релевантная группе
- Чистим речь

Работа с техникой



- HD камера отдалена
- Хороший канал
- Хороший микрофон
- Резервная техника и каналы связи
- Флипчарт/блокнот

А теперь про онлайн-школы



**ТЫ МОЖЕШЬ
ГОРАЗДО БОЛЬШЕ!**

Авторский **тренинг**
Антон Кудрина

- 21 урок
- 21 инструмент
- 21 практическое задание

ЗАПИСАТЬСЯ НА КУРС

Продуктовый подход

- Где ваши деньги? (custdev, каналы)
- Проверка гипотезы продажи (MVP)
- Разработка курса
- Продвижение (марафоны и.т.п)

Спасибо за внимание!



+79269130999



facebook.com/eugene.adamov