

АССОЦИАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ ПО УПРАВЛЕНИЮ ЗАКУПКАМИ

ПиР-2021



ПАРТНЕРСТВО и ДОВЕРИЕ :
развитие рынка через
трансформацию сообщества

www.appminfo.ru



ОБ АССОЦИАЦИИ

Ассоциация Профессионалов по Управлению Закупками (APPM) — первая российская организация, основанная в июне 2014 года группой энтузиастов – менеджеров по закупкам, предоставляющая возможности для повышения эффективности российского бизнеса через профессиональное развитие функции закупок и сотрудников подразделений.



ОЛЬГА КАНЕНКОВА

Президент Ассоциации Профессионалов по Управлению Закупками (APPM)

Председатель Комитета по закупкам Франко-Российской Торгово-Промышленной Палаты (CCI France Russie) 2013-2018

Директор по закупкам Saint-Gobain по России, Украине и СНГ

Директор по закупкам Schneider Electric по России, Украине и СНГ

Региональный менеджер Renault Nissan Purchasing Organization, регион EMEAS

Основной профиль компаний: производство (автомобильная промышленность, электроэнергетика, строительные материалы)



ЭКСПЕРТЫ АРРМ



Георгий Круглов:

Вице-президент, методология и научная деятельность АРРМ

Заместитель Директора Департамента, Начальник управления систем стандартизации, планирования и анализа закупок ПАО "НОВАТЭК"

Руководитель направления методологии закупок и импортозамещения, НИПИГАЗ

Руководитель направления развития функции обеспечения производства, СИБУР

Кандидат экономических наук



Дмитрий Капустин

Руководитель направления Банки и финансовые организации АРРМ

Директор Департамента закупок АК БАРС БАНК

Директор по закупкам РОСБАНК

Директор по закупкам ИТ Департамента закупок Банка России

European Institute of Purchasing Management, Diploma



Нина Щербина

Вице-президент по программам трансформации и развития регионов АРРМ

Советник Заместителя Председателя Правления Банка России (устойчивое развитие и закупки)

Директор управления цепями поставок в России и странах, входящих в зону ответственности Siemens

Генеральный менеджер по стратегическим закупкам, Департамент Глобальный маркетинг и анализ мирового рынка поставок для развития бизнеса, Philips Electronics



Иван Хоменко

Руководитель Представительства АРРМ в Южном федеральном округе

Директор по закупкам Faberlic

Начальник управления материально-технического обеспечения "Газпром-Бурение"

Директор Департамента материально-технического снабжения "Южная Многоотраслевая Корпорация"

Руководитель категории Schlumberger



Антон Соловухов

Руководитель Калужского филиала АРРМ

Руководитель отдела закупок ООО «Фельс Известь»

Руководитель отдела закупок, «ХП Пельцер РУС»

Директор по техническим закупкам, «СФЕРА ЗАКУПОК» (Сан Ойл ООО, Mars, Holcim

/Вольскцемент ОАО)



Анна Булгакова

Директор по закупкам и логистике Legrand

Руководитель направления не прямых закупок

Renault



ОБ АССОЦИАЦИИ

30+

категорий

закупок, по которым команда **APPM** обладает глубокой экспертизой

IT и телеком

Фиксированная связь
Передача данных
IT оборудование
Консалтинг и аутсорсинг
Программное обеспечение
Техподдержка

Транспорт и логистика

Междугородные и международные перевозки
Ответственное хранение
Топливо

Строительство и эксплуатация

Клининг
Техническое обслуживание инженерных систем
Строительно-монтажные и ремонтные работы
Утилиты: электричество, газ, вода и др.
Мебель

Сырье и упаковка

Основное и вспомогательное сырье
Упаковочные материалы

Маркетинг

POS-материалы и текстиль
Наружная реклама
Креативные мероприятия
Digital услуги: SEO, контекстная и таргетированная реклама
PR-услуги

HR

Спецодежда и средства индивидуальной защиты
Рекрутинговые услуги
Аутстаффинг

CAPEX и MRO

Промышленное оборудование
Запасные части
Инструменты
Техническое обслуживание и ремонт оборудования



ОБ АССОЦИАЦИИ

2014-2016

проведено 3 конференции по закупкам совместно с **The Moscow Times** и **РБК**

2015-2017

издание журнала «Директор по закупкам» – первое профессиональное издание по закупкам в России

2017

подписание соглашения между **APPM** и Европейским Институтом Менеджмента Закупок (**EIPM**) о создании в России Академии Закупок. Это первая в России образовательная программа мирового уровня, которая готовит специалистов в соответствии с международными стандартами

2018

запуск программ корпоративного обучения

2021

открытие представительства в ЮФО (г. Краснодар) и филиала в г. Калуга





2021 ГОД

Практические семинары

Круглые столы

Бизнес-завтраки

Master Mind

On-line курсы

Тренинги

Вебинары

Комитеты АРРМ

www.apprm.ru

MASTERMIND

1

1

1

5

9

4

35

2

3



APPRM
ASSOCIATION OF PROCUREMENT
AND PURCHASING MANAGERS RUSSIA



НАС УЖЕ ВЫБРАЛИ

www.appminfo.ru



Снектрум
ГРУППА КОМПАНИЙ

syngenta

EFES
RUS

Дитсманн
Maintaining Energy



AMERICAN EXPRESS


ЗАРУБЕЖНЕФТЬ

ГАЗ
г р у п п а

HUNTSMAN
Enriching lives through innovation



OBI




ПРОСВЕЩЕНИЕ
ИЗДАТЕЛЬСТВО

Unilever
ИЛИМ

KELLY



 **HERBALIFE**

спортмастер
НИ ДНЯ БЕЗ СПОРТА

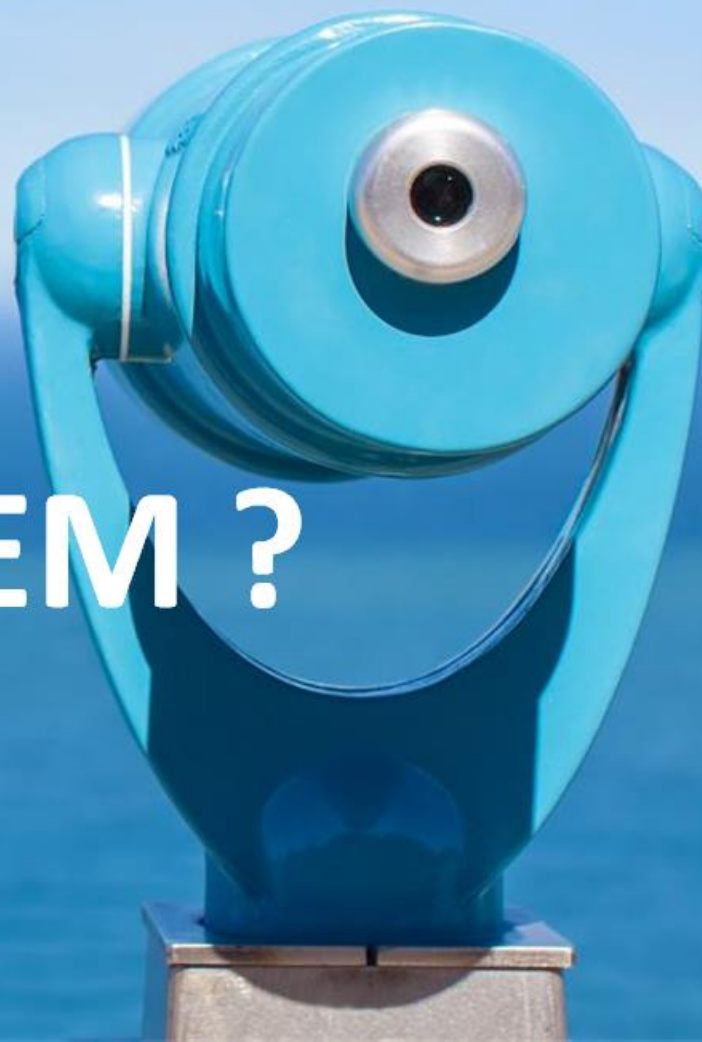
спортмастер
НИ ДНЯ БЕЗ СПОРТА

BRIDGESTONE

SANDVIK

АБСОЛЮТ 
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ГРУППА

ЧЕМ МЫ ЖИВЕМ ?





НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АРРМ

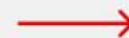
КАРЬЕРА
В ЗАКУПКАХ



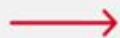
ОБУЧЕНИЕ
И РАЗВИТИЕ



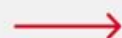
КОНСАЛТИНГ
ДЛЯ ЗАКУПЩИКОВ



ЭФФЕКТИВНЫЕ
ЗАКУПКИ



223-ФЗ



РАЗВИТИЕ
ПОСТАВЩИКОВ



* подробнее на сайте www.appminfo.ru



ЭВОЛЮЦИЯ РОЛИ ФУНКЦИИ ЗАКУПОК В ОРГАНИЗАЦИИ

ЗАКУПКИ эволюционируют ...

.... ОТ поддерживающей функции к функции со стратегической ролью в организации





**ОРИЕНТИРОВАННОСТЬ
НА СЕБЯ
ЗАКУПЩИК ДЛЯ
ЗАКУПЩИКА**



Что мы стали слышать ?

« Здорово ... но не для нашей компании..»

« Да.... И где вы их находите ?...»

« Найти правильного поставщика слишком ДОРОГО ..»

« Отличная идея ... Но у нас столько операционки ,
А это отнимает столько времени»



Почему ?

Мне сделаем ВСЕ
, что вам нужно

Нам нужно

97%

Выбери меня

Мы знаем, что
вам нужно

7%





БЕРЕЖЕМ

A close-up photograph of a person's hands, wearing a blue long-sleeved shirt, skillfully shaping a piece of light-colored clay on a pottery wheel. The wheel is mounted on a wooden base and is in motion, creating a blurred effect. The person's hands are covered in clay, and the background is slightly out of focus, showing a workshop environment.

ПАРТНЕРСТВО



СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ

Конкурентоспособность компании



vs конкурентоспособность цепи поставок

По меткому заявлению Gartner Group, "эпоха конкуренции отдельных компаний сменилась эпохой конкуренции их цепей поставок".



ПОКУПАТЬ ЛУЧШЕ, ЧТОБЫ ПРОДАВАТЬ БОЛЬШЕ

ВЛИЯНИЕ НА БИЗНЕС



ЭТО ЗНАЧИТ, ЧТО ЗАКУПЩИК НАХОДИТ БИЗНЕС ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПРОДАЖ



Для чего нам на самом деле нужно партнерство?

Это фактор выживания !

Все меньшее количество поставщиков на рынке

Ограниченные ресурсы поставщиков, требуемые клиентам

Ограниченные внутренние ресурсы, необходимые для управления поставщиками

Необходимость более быстрого реагирования (проактивность)

Необходимость внедрения инноваций (и эксклюзивных товаров/услуг) — дифференциация

Растущая конкуренция между цепочками поставок





www.appminfo.ru

www.appminfo.ru

Ольга Каненкова

+79162705467

olga.kanenkova@gmail.com

