

# Как эксперту и коучу позиционировать себя работать с внешними клиентами долгосрочно

Петрова Татьяна




## Татьяна Петрова


Сертифицированный sales-коуч, стратегический коуч,  
сертифицированный НЛП-мастер, директор  
территориального подразделения федеральной компании

В управлении продаж с 2008г





Что мешает коучу работать в  
долгосрочном контракте?



# 6 ЭТАПОВ ДОСТИЖЕНИЯ

ЭТАП	ЧТО ПРОИСХОДИТ
1. Соппротивление. (Может длиться бесконечно)	Человек ищет причины, почему не нужно ничего менять. Почему он не может ничего изменить. Обостряется внутренний конфликт. Одна часть человека (сознательная) хочет изменить ситуацию или достичь цель, а другая часть (бессознательная)-тормозит.
2. Размышления (с 1 по 10день)	Сбор информации о цели, стратегиях, формирование новых убеждений. Человек «уговаривает» себя начать изменения.
3. Подготовка ( с 7 по 20день)	Конкретизация цели, выбор стратегий, планирование
4. Действия (с 7 или попозже по 60день)	Действия, новые ситуации, первые препятствия и новые сопротивления. Срывы. Человек выходит из «зоны комфорта»

# продолжение

ЭТАП	ЧТО ПРОИСХОДИТ
5. Подстройка к реальности. ( 60-90 дней)	Появились первые результаты и произошли первые изменения. Столкновения «нового меня» с привычным окружением и «старой реальностью». Срывы могут быть, но их легче преодолеть.
6. Генерализация опыта (75 (90) дней и далее	Осознание личностных изменений, каким я стал. А что еще могу?



А теперь практика))



+7 (967) 097-53-57